

ブライダル業界のための 「マネージャー」カシ리즈

全6回
各回、個別に受講
頂くこともできます。

業績を上げるキーパーソンのスキルを身につける集中セミナー みずから考え、行動するマネージャーになるための6講座

ホテルの婚礼部門や結婚式場が業績を上げるキーパーソンは、他ならない「マネージャー」自身です。プランナーのスキルを引き上げる教育、組織構築、獲得するための戦略組み立てなど、効果的に機能している婚礼部門が、プランナーのスキルを磨き、宣伝～来館～成約の流れを良くします。マネージャーの手腕が、婚礼営業に果たす役割は大きな部分を占めています。

今回、マネジメント担当者(部門長・支配人・マネージャー)が持つべきスキルを、ブライダル業界ならではの市場環境やビジネス特性に合わせて、6つのテーマを設定。業界全体や競合施設をベンチマークしたマーケティングや、プランナー集団の力を最大限に引き出すチームビルディングなど、「マネージャー力」

を集中的に身につける講座として企画しました。全国各地の婚礼施設で業績アップ・事業再生プロジェクトを成功に導いている江口貴彦さん(Essentials&COMPANY)を講師に招き、最新の業界トレンドを取り入れた研修/ワークショップの二部構成のセミナーを開催します。

開催概要



講師：**江口 貴彦氏**
(Essentials&COMPANY 代表取締役)
会場：**GBAセミナールーム**
(東京・銀座)
料金：1人 20,000円+税

開催スケジュール・内容

日時	講座テーマ	概要
5月27日(火) 13:00 - 17:00	第1回「まとめる力」 チームビルディング	プランナーが高業績を上げるのに役立つチームビルディング(チームをまとめる)手法を、具体的な事例等も踏まえて学びます。
6月24日(火) 13:00 - 17:00	第2回「魅せる力」 ブランディング	最新の会場のブランディング手法やコンセプトメイク等、ブライダルビジネスの現場で活用できる効果的なマーケティング方法を伝授。
7月29日(火) 13:00 - 17:00	第3回「測る力」 マーケティング	現場で活用すべき営業実績値(来館/成約率等)のデータ分析や、具体的な現場への落とし込み方法など着眼点に分かります。
8月19日(火) 13:00 - 17:00	第4回「仕切る力」 ファシリテーション	高業績をチームで達成するための会議、ミーティングの組み立て方や効果的なファシリテーション技術を身につけます。
9月30日(火) 13:00 - 17:00	第5回「育てる力」 コーチング	プランナーやメンバーのモチベーションを上げながらスキルを伸ばすブライダル業界版のコーチング方法をお教えします。
10月21日(火) 14:00 - 18:00	第6回「導く力」 (総論)リーダーシップ	チームを成功へ導く為に必要なリーダーシップを伝授。(これまで各回でレクチャーした総論内容を含みます)

セミナー最新情報 www.bridalnews.co.jp

Facebook「銀座ブライダルアカデミー」