

無料  
セミナー

# ブライダル事業者【婚活ビジネス】の可能性

2/5

婚活事業に参入するブライダル関連会社が増加!!  
(水) 新規事業としてのメリットと成功事例を紹介!!

13:30~16:30

収益向上の実例

【ブライダル予備軍、パーティ参加者月間400名】  
【パーティ参加費収入だけで年間3000万円】  
【ホテルの相談所、延べ55組がウエディングに直結】  
【二次会、顔合わせなどネットワークからの受注】

第1部 13:30~14:30

## 【新規事業としてのメリット】

講師:Essentials&COMPANY

代表取締役 江口 貴彦氏

「成長する婚活マーケットを新規事業としてとらえる。これからさらに拡大する市場の成長性、さらにブライダル事業者が参入する際の投資計画、その収益性を解説。結婚式をはじめとした既存事業とのシナジーも含めて、ブライダル事業者が婚活事業を手掛けるメリットとは。」



Essentials&COMPANY  
代表取締役  
明星大学特任教授  
江口 貴彦氏

第2部 14:45~16:30

## 【対談・婚活ビジネス参入の成功事例】

講師:IBJウエディング

代表取締役社長 中本 哲宏氏

講師:マリアージュKUMAMOTO

専任スタッフ 鬼塚紀美子氏

「熊本の結婚式場が相談所事業に着手。事業スタートから現在までの軌跡を、専任スタッフを招いて紹介。集客、運営面など、様々な疑問を対談形式で解消。」



リビンガマリアージュ  
KUMAMOTO  
カウンセラー  
鬼塚紀美子氏



IBJウエディング  
代表取締役社長  
中本哲宏氏

### こんな悩みを解決!!

- 「婚活事業を進める上で、担当するスタッフは?」
- 「新たに場所などを用意する必要は?」
- 「どのようにしたらウエディングにつながるのか?」
- 「会員集め、パーティ参加者集めうまくいくのか?」

### 開催概要

日時:2020年2月5日(水) 13:30~16:30

会場:ブライダル産業新聞セミナールーム

東京都中央区銀座 8-11-1 GINZA GS BLD.2-7F

受講料:無料

対象:支配人、マネージャー、集客担当、Web担当プランナー、広告宣伝担当者など

※お申し込みは1社2名まで

※お申込み後のキャンセルはご遠慮下さい

こちらからアクセスを



お申込み欄	参加希望	2/5 IBJ		<input type="checkbox"/> 購読者・ <input type="checkbox"/> 未購読者	購読番号 B-
	お名前(役職)	( )	御社名		
	ご住所	〒		受講人数	名
	電話番号		メールアドレス		
	業種(1つ選択)	<input type="checkbox"/> ホテル <input type="checkbox"/> 結婚式場(ハウス含む) <input type="checkbox"/> レストラン <input type="checkbox"/> プロデュース <input type="checkbox"/> 衣装 <input type="checkbox"/> 写真 <input type="checkbox"/> 美容 <input type="checkbox"/> 装花 <input type="checkbox"/> 演出 <input type="checkbox"/> ギフト <input type="checkbox"/> その他			受講料の振込名義